



**ALSITAN**  
Naturheilmittel

**ALSITAN ist ein stetig wachsendes, inhabergeführtes Unternehmen mit Sitz in Greifenberg am Ammersee. Seit fast 75 Jahren entwickeln und vertreiben wir erfolgreich hochwertige Gesundheitsprodukte und Naturkosmetik. Unsere Marken stehen für höchste Qualität und Wirksamkeit und werden überwiegend über Reformhäuser, aber auch über Apotheken und unseren Online-Shop vertrieben. Wir sind ein innovationsfreudiges Team aus Marketing- und Sales-Expert\*innen, Forscher\*innen und Entwickler\*innen, die Hand in Hand zusammenarbeiten. Diese Kombination aus Kreativität und Begeisterung, fundierten Analysen und wissenschaftlichen Studien ist unser Erfolgsrezept.**

## Bezirksleiter Reformhaus (m/w/d) Vollzeit für die Gebiete westliches Niedersachsen, Bremen, Hamburg und Schleswig-Holstein

Sie arbeiten gerne mit Menschen und haben ein Faible für die Beratung und den Verkauf von Gesundheitsprodukten und Kosmetik, sind offen und freundlich, von Natur aus sehr kommunikationsstark, überzeugend, verbindlich und bringen die nötige Erfahrung mit, um gemeinsam mit dem Team im Vertriebsinnendienst den Bezirk zu verantworten? Auf zu Alsitan! Bei uns finden Sie eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit hoher Wertschätzung. Und dazu nette Kollegen\*innen, die alles geben, um Sie schnell ins Boot zu holen.

### Ihre Aufgaben

- Sie betreuen eigenverantwortlich unsere langjährigen rund 170 Reformhaus-Kunden in einer Frequenz von 6 x jährlich in Ihrem Gebiet und stellen die Erreichung unserer Umsatz- und Distributionsziele sicher.
- Sie setzen die Aktionsziele pro Verkaufsrunde in Form von Zweitplatzierungen, Neulistungen etc. um.
- Sie unterstützen unsere Key Account-Kunden bei der Umsetzung der zentralseitig vereinbarten Promotions mit entsprechenden Empfehlungen für Zuteilungen, Zweit- und Regalplatzierungen.
- Sie fördern den Abverkauf unserer Produkte durch regelmäßige Information, qualifizierte Beratung und Schulung unserer Produkte an die Mitarbeitenden im Reformhaus.
- Sie sorgen für ein einheitliches Sortimentsbild im Regal hinsichtlich Platzierungsort und Menge der Artikel.
- Sie haben ein Faible für Gesundheitsprodukte und Naturkosmetik und sind gerne bereit, unsere Produkte zu beraten.

### Das bringen Sie mit

- Vor allem Spaß am Verkaufen und die Fähigkeit, sich und andere für unsere Produkte und die damit verbundenen Umsatzchancen zu begeistern.
- Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Fundierte Berufserfahrung in vergleichbarer Funktion im Bereich der Gesundheitsprodukte, nach Möglichkeit im Reformhaus / in der Apotheke
- Ein hohes Maß an Selbstständigkeit mit der Fähigkeit, sich über Erfolg und Eigenverantwortung selbst motivieren zu können
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen und MS-Office
- Begeisterter Teamplayer: stark in Koordination und Kommunikation, eigenständig, hands-on und zielorientiert

### Wir bieten

- Einen sicheren Arbeitsplatz mit einem guten fixen und erfolgsorientierten Gehalt
- iPad mit CRM-System, mit dem man sich optimal für die Besuche vorbereiten kann
- Verschiedene Mitarbeiter-Benefits wie monatl. 50 € Sodexo-Karte, Mitarbeiterrabatt, etc.
- Einen Firmenwagen der Marke BMW, der auch für private Zwecke genutzt werden kann
- Strukturierte und qualifizierte Einarbeitung und regelmäßiger Austausch als Basis für Ihren Erfolg
- Sympathische Kolleg\*innen, Vertrauen, Respekt, Humor und gegenseitige Unterstützung
- Viel Raum für Gestaltung und ein Umfeld, in dem Nachhaltigkeit und Wertschätzung wirklich gelebt werden
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege

Das passt? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung mit Angabe des möglichen Einstiegstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an:

**ALSITAN GmbH, Personalabteilung**  
Gewerbering 6, 86926 Greifenberg am Ammersee

**E-Mail: [personal@alsitan.com](mailto:personal@alsitan.com)**